البروشور التعريفي للدورة

تسويق النفط الخام وتسعيره

دورة عملية تشرح كيف تُقيَّم جودة الخام وكيف تُبنى معادلات تسعيره على الخامات المرجعية، وتتناول عقود البيع والشحن وإدارة مخاطر السعر مع تمارين حسابية على تسعير الشحنات.

الكود	HT-OGE-164
التصنيف	النفط والغاز والهندسة والصيانة
المدة	أسبوع واحد
المستوى	متوسط

مقدمة

يتحدد دخل الدول والشركات المنتجة بفارق سنتات قليلة في معادلة السعر، وبقدرة فرق التسويق على فهم ما يدفعه المشتري مقابل كل نوع من الخام ولماذا. وقد أصبحت الأسواق أكثر ترابطاً وتقلباً، مما يجعل قراءة المؤشرات السعرية والفروقات مهارة أساسية لمن يعمل في بيع الخام أو شرائه.

الأهداف

- ربط خصائص الخام مثل الكثافة والكبريت والحموضة بقيمته في المصافي المختلفة
- شرح آلية تحديد أسعار الخامات المرجعية ودور وكالات التقييم والبورصات
- بناء معادلة سعر لعقد بيع طويل الأجل وحساب السعر النهائي لشحنة محددة
- مقارنة شروط التسليم وتقدير أثر أجور الشحن على العائد الصافي
- استخدام العقود الآجلة والمبادلات لتغطية مخاطر تقلب السعر

لمن هذه الدورة

- موظفو تسويق الخام والمبيعات في الشركات النفطية الوطنية
- محللو الأسواق والتسعير والتخطيط التجاري
- موظفو إمداد المصافي وشراء اللقيم
- موظفو وزارات النفط والمالية المعنيون بإيرادات الخام

المهارات التي ستكتسبها

- تقييم الخام وحساب قيمته النسبية
- بناء معادلات التسعير وحساب العائد الصافي
- إدارة عمليات البيع والشحن
- التحوط من مخاطر السعر

مخرجات التعلم

- حساب القيمة الإجمالية للمنتجات المستخرجة من خام معين ومقارنتها بخام منافس
- احتساب سعر شحنة وفق معادلة تتضمن الخام المرجعي والفارق وفترة التسعير
- إعداد مقارنة للعائد الصافي بين وجهتين بعد خصم الشحن وفروقات الجودة
- تصميم تغطية بسيطة لشحنة بين تاريخ التحميل وتاريخ التسعير

محاور الدورة

اليوم الأول: جودة الخام وقيمته لدى المصفاة

- الكثافة API ومحتوى الكبريت ورقم الحموضة TAN ونقطة الانسكاب والمعادن

- قراءة تقرير تحليل الخام Assay ونواتج التقطير وتأثير تعقيد المصفاة
- القيمة الإجمالية للمنتجات وهامش التكرير وحساب الفارق السعري بين خامين

اليوم الثاني: أسواق الخام والخامات المرجعية

- السوق الفورية والعقود طويلة الأجل وتدفقات التجارة بين مناطق الإنتاج والاستهلاك
- خامات Brent و WTI و Dubai و Oman وكيف تقيّمها وكالات تقييم الأسعار
- العقود الآجلة في البورصات وهيكل المنحنى بين Contango و Backwardation ودلالته

اليوم الثالث: معادلات التسعير في عقود البيع

- أسعار البيع الرسمية والفروقات عن الخام المرجعي بحسب منطقة الوجهة
- فترة التسعير حول تاريخ بوليصة الشحن أو متوسط الشهر وتعديلات الجودة
- التسعير بالعائد الصافي وحساب السعر النهائي لشحنة بتمرين على Excel

اليوم الرابع: عقود البيع والشحن والعمليات

- شروط التسليم FOB و CFR و CIF و DAP وانتقال الملكية والمخاطر في كل منها
- برامج الرفع والترشيحات ونافذة التحميل وفئات الناقلات وأجور الشحن بمقياس Worldscale
- قياس الكمية والجودة عند التحميل والاعتمادات المستندية وغرامات التأخير وقيود الوجهة

اليوم الخامس: إدارة مخاطر السعر واستراتيجية التسويق

- التحوط بالعقود الآجلة والمبادلات والخيارات ومخاطر الأساس
- توزيع المبيعات بين الأسواق والعملاء وبين العقود طويلة الأجل والبيع الفوري، والتخزين قرب أسواق الاستهلاك
- ورشة تطبيقية يسعّر فيها كل فريق شحنة خام ويقارن العائد الصافي لوجهتين ويوصي بقرار البيع

منهجية التدريب

تمارين حسابية على Excel لمعادلات السعر والعائد الصافي وأجور الشحن
قراءة تقرير تحليل خام نموذجي ومقارنة خامين من حيث القيمة لدى المصفاة
تحليل حركة الفروقات السعرية في فترات اضطراب السوق
ورشة ختامية لتسعير شحنة واتخاذ قرار بيعها

الشهادة

يحصل المشارك على شهادة حضور من Harbor Training Center عند إتمام الدورة.

المواعيد القادمة

المدينة	الموعد	اللغة	الرسوم
إسطنبول	11 – 15 يناير 2027	AR	EUR 5,400
دبي	18 – 22 يناير 2027	EN	EUR 4,800
لندن	25 – 29 يناير 2027	AR	EUR 5,800
أمستردام	1 – 5 فبراير 2027	EN	EUR 6,100
أونلاين	8 – 12 فبراير 2027	AR	EUR 2,800
إسطنبول	12 – 16 يوليو 2027	EN	EUR 5,400
دبي	19 – 23 يوليو 2027	AR	EUR 4,800
لندن	26 – 30 يوليو 2027	EN	EUR 5,800
أمستردام	2 – 6 أغسطس 2027	AR	EUR 6,100
أونلاين	9 – 13 أغسطس 2027	EN	EUR 2,800

الرسوم للمشارك الواحد.

تواصل معنا

البريد info@harbor4training.com

للتسجيل والتفاصيل، امسح الرمز أو زر الرابط:

https://harbor4training.com/ar/courses/crude-oil-marketing-pricing